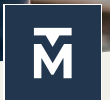


Vacature bij Valcon

Partner Technology

valcon



TOP OF MINDS
Executive Search

Valcon is een Europees consulting-, technologie- en databedrijf dat de transformatieagenda van klanten vormgeeft, uitvoert en versnelt. De technologiepraktijk in Nederland telt bijna tweehonderd specialisten en groeit hard. De Partner Technology bouwt deze praktijk verder uit in de publieke sector en infra: van het strategische klantgesprek tot en met de delivery, in een uitgesproken ondernemende partnerorganisatie.

Kandidaatprofiel

- Vanaf 10 jaar ervaring in technologieconsulting of IT-dienstverlening
- Commerciële zelfstarter, bewezen op boardniveau
- Netwerk in de publieke of infrasector
- Praat inhoudelijk mee van cloud tot low-code
- Ondernemend, hands-on en down-to-earth
- Sterk in duurzame klantrelaties

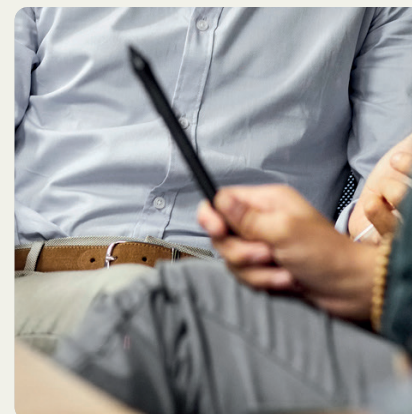
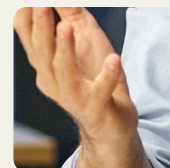
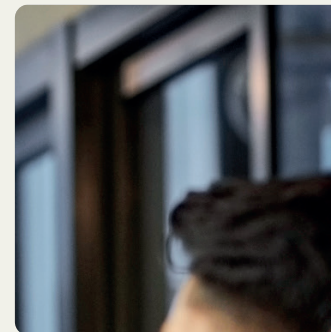
 **Utrecht**

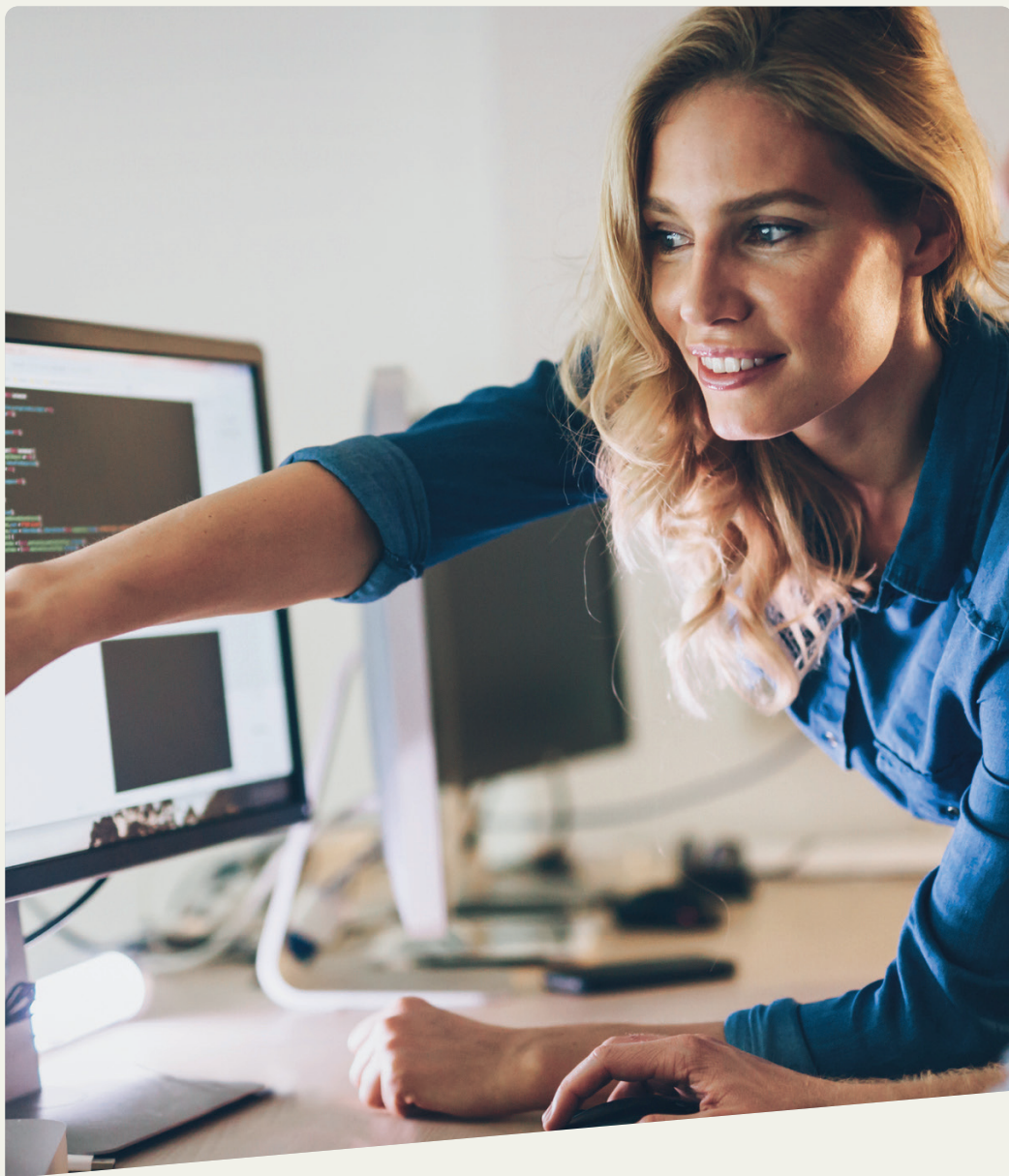


Over Valcon

Valcon is een pan-Europese consultingorganisatie met meer dan 1.700 professionals, waar waardecreatie centraal staat. Vanuit diepgaande expertise in consulting, data, technologie en AI ondersteunt de organisatie klanten bij hun volledige transformatieagenda, in onder meer financial services, retail, industrie, infrastructuur en de publieke sector. Daarbij werkt Valcon anders dan andere organisatieadviesbureaus en combineert het advies en inzicht met pragmatische uitvoering. Zo blijft het bedrijf van ontwerp tot implementatie betrokken en zijn resultaten blijvend en meetbaar. De Nederlandse consultingtak telt ruim achthonderd medewerkers en groeit elk jaar met zo'n tien procent. Sinds eind 2024 is Valcon onderdeel van private-equity-investeerder Rivean Capital, met Waterland als betrokken minderheidsaandeelhouder. De volgende fase van Europese expansie krijgt vorm door organische groei en gerichte overnames, zoals eerder First Consulting en Viqtor Davis.

De Nederlandse technologiepraktijk is de motor achter veel van die transformaties. Ongeveer 190 technologen werken verdeeld over vier gebieden. IT-advisory vormt de strategische voorhoede, low-code is met specialisaties in Mendix, Pega, Appian, UiPath en Microsoft Power Platform veruit de grootste practice, en het high-codeteam werkt met cloud engineering, .NET en Java. IT-project- en deliverymanagement bewaakt dat alles ook echt geleverd wordt, in nauwe samenwerking met de nearshore engineeringhubs in Servië en Kroatië. Zo komt Valcon strategisch aan tafel en levert het vervolgens ook, van advies tot werkende oplossing en beheer.





Vacature

Partner Technology

De Partner Technology wordt binnen de technologiepraktijk verantwoordelijk voor twee sectoren waar de transformatievraag groot is, de publieke sector en infra. Denk aan overheidsorganisaties, netbeheerders als Alliander, Stedin, Enexis en TenneT, en aan NS, ProRail en Schiphol. De praktijk wordt geleid door Bart Doorenbosch, die zich commercieel richt op financial services, retail en manufacturing. De nieuwe Partner pakt met dezelfde zelfstandigheid de publieke en infrasector op en maakt deel uit van het managementteam van de praktijk.

Het zwaartepunt ligt zeker in het begin op commercie. De Partner draait mee in de vaste drumbeat van de accountteams, brengt in kaart waar Valcon bij klanten kan groeien op advisory, low-code, high-code en delivery, en neemt zelf het voortouw om aan tafel te komen. Valcon zoekt daarbij geen salestijger, maar een gesprekspartner die op boardniveau het technologiegesprek voert en kansen omzet in concrete opdrachten.

Verkopen én waarmaken

Wat verkocht wordt, moet ook worden waargemaakt. De Partner ziet toe op de delivery van projecten in haar/zijn sectoren en schakelt daarvoor nauw met de leads van de vier practices en met de nearshore teams in Zuidoost-Europa. Kwaliteit van levering is bij Valcon geen sluitstuk, maar het fundament onder elke volgende opdracht.

Daarnaast bestuurt de Partner de praktijk mee, van teamontwikkeling tot de geleidelijke beweging richting managed services. Naarmate de portefeuille groeit, verschuift de balans van commercieel pionieren naar verdiepen en uitbreiden. Zo groeit de rol mee met het succes dat zij/hij zelf creëert.

“ *Als jij no-nonsense bent, graag de mouwen opstroopt en met beide voeten in de klei staat, houdt van bouwen in een zeer ondernemende omgeving met veel jong talent, en je hart sneller gaat kloppen van technologie, dan moeten we elkaar spreken.*”

▪ Bart Doorenbosch, Partner en Technology Capability Group Lead

De ideale kandidaat is bovenal een commerciële zelfstarter. Iemand die energie krijgt van het benaderen en binnenhalen van nieuwe klanten, kansen ruikt voordat ze op papier staan en zelf de agenda vult in plaats van te wachten op een uitnodiging. Die drive combineert zij/hij met consultingervaring en inhoudelijke geloofwaardigheid, zodat zij/hij in elk technologiegesprek moeiteloos meepraat. Een netwerk in de publieke of infrasector weegt zwaar, net als ervaring aan klantzijde. De persoonlijkheid blijft daarbij nuchter en zonder poeha, met oprecht plezier in technologie en in de mensen erachter.

Voor een technologieleider met bouwdrang is dit een zeldzame kans. De Partner krijgt een eigen domein, een ingespeelde praktijk achter zich en de ruimte om dit naar eigen inzicht in te richten, in een partnerorganisatie waar politiek en hiërarchie plaatsmaken voor vakmanschap en eigenaarschap. Wie dat commerciële vuur en de inhoud meebrengt, drukt hier de komende jaren een zichtbare stempel op de Europese ambities van Valcon.





Interesse?

Valcon werkt voor de invulling van deze vacature samen met Top of Minds.
Neem contact op met Remco Vlemmix via remcovlemmix@topofminds.com
of Duco Nijpels via duconijpels@topofminds.com om te laten weten dat je
interesse hebt.



TOP OF MINDS
Executive Search